



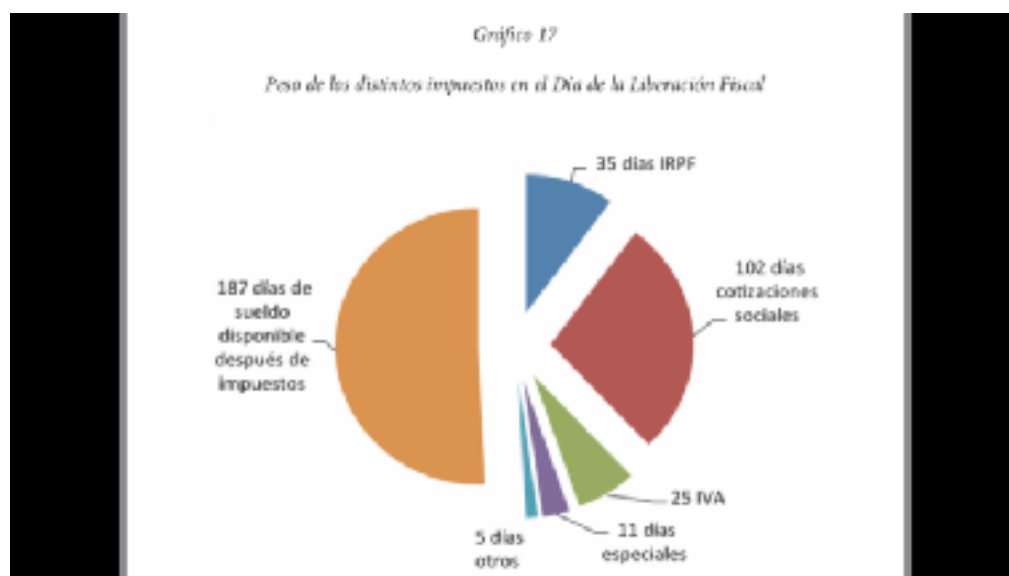
## Feliz día de la liberación fiscal

El think tank Civismo acaba de publicar su tradicional Informe Anual sobre el **Día de la Liberación Fiscal**, que para un asalariado medio y para el conjunto de España con suerte se viene produciendo por estas fechas.

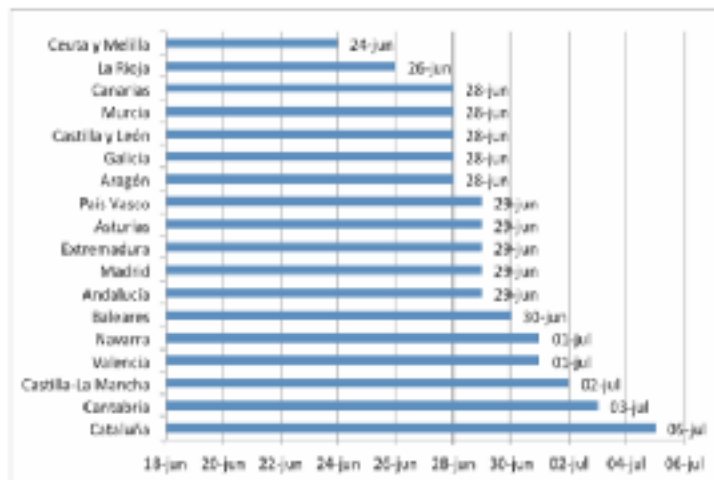
La liberación fiscal es el día del año en que dejamos de trabajar para pagar impuestos y peajes gubernamentales y empezamos a trabajar para llenar nuestra nevera.

Pero, ¿no estamos a finales de junio?. ¿No significaría eso que la mitad de lo que ganamos es para pagar impuestos?. No puede ser, si yo no soy rico. Pues así es, aunque sólo sea usted un asalariado promedio: consuélese pensando que no tiene un coche diésel o que puede votar cada cuatro años.

Estos son los desgloses y los datos.



*Día de la Liberación Fiscal por CC.AA en 2018 (Contribuyente sin hijos)*



Resulta difícil contener la tentación de relacionar esta información con una noticia que publicaba libremercado.com hace unos días. Tras las rebajas de impuestos propulsadas por Trump y aprobadas por el Congreso de los EEUU a finales del año pasado, el resultado en el mes de abril fue un crecimiento de los ingresos fiscales del 12%, respecto a abril del año pasado. Desde luego se trata de datos todavía muy preliminares pero que una vez más nos conectan con la famosa formulación de la Curva de Laffer, en virtud de la cual se puede recaudar más bajando impuestos y no siempre que se suben los impuestos crece la recaudación.

La Curva de Laffer podría compararse a lo que sucede cuando uno vende zapatos. Alguien podría pensar que cuanto más suba el precio de los zapatos más ganará. Pues no, porque subiendo mucho el precio llega un punto en que se venden menos zapatos y se gana menos. En cambio, bajando el precio es posible vender más zapatos y ganar más aunque el precio sea menor.

La Curva de Laffer funciona de modo similar.

Obviamente no siempre que se baja el precio de los zapatos se gana más, sino que hay un mínimo a partir del cual esto deja de ser así, igual que hay un máximo a partir del cual no se gana más subiendo el precio, por eso hablamos de una curva.

Atentamente. Paz y risas.